

2013年12月2日 (月)

フジサンケイビジネスアイ

テクニコ 明度向上、色むら解消

中小会場向けLED照明開発

ステップアップ

ホテルの宴会場や企業セミナ ーなどの空間演出を手掛けるテ クニコは、独自の制御システム によって無段階で調光できる業 務用の発光ダイオード(LED) スポットライト「エスエルワン マークツー」を発売した。2011 年に発売した前モデルに比べ、 明度を上げて色むらを解消した のが特徴。14年にはさらに大き な空間をカバーできるタイプを 投入する計画だ。これに伴って 販売店の数を増やし、5年後に は、売り上け30億円を目指す。

同社の主力事業は空間提案。 「テクニコデザイン」という名 称で事業展開しており、音響と



イプの色温度を 用意した

照明、映像をハードとソフトの 両面からとらえ、総合的な演出 を行っている。とくに強みを発 揮している納入先がホテル。30 カ所との契約を交わしている。

ホテルの宴会場の設備改修は 通常、10~15年周期で行われて いる。しかし、不況の影響によ ってすべての会場を改修するの は難しい。とりわけ中小規模の 会場は設備改修を後回しにさ れ、古い設備が使用されるケー スが多い。また、スポットライ トなどの備品に関しても、ホテ ルの開業から更新されないケー スも珍しくはない。

一連の事情を踏まえ大手の照 明メーカーも、定員が50人程度 の中小規模会場向け業務用スポ ットライトの新機種を開発して いない。この領域向けのLED は"空白区"といえる。

テクニコがLED市場に参入 した理由は、こうした市場背景 があるため。既存の調光設備に 対応できる製品を開発すれば市 場を開拓できると判断し、事業 化に踏み切った。同社が企画し 台湾メーカーに部品製造を委託 し、最終組み立ては日本国内で 行うというのが全体の工程だ。

第1弾の「エスエルワン」は これまで、累計で2000台の販売 実績を残している。販売過程で は「顧客から多様で細かな要望 が寄せられた」(諏訪寧三社 長)という。その一つが、「披露宴のテーブルの照明を照らす 際、中心の花だけに当てた い」。こうした意見に丁寧に耳 を傾け、改良を重ねることでエ スエルワンマークツーの開発に こぎつけた。

マークツーの特徴は、明度を 向上させた点。従来の明るさは ハロゲンランプに換算すると 20077相当だったが、25077相当 へと25%高めた。また、明かり の中心と外側の色温度のむらを

改善。「ミディアム」「ワイ ド」というレンズ角度に加え て、「ナロー」を加えること で、演出の場を広げた。

対応に適しているのは、天井 間。これまでは基本的にホテル 向けだったが、ライブハウスや テレビスタジオ、葬儀場といっ た新規分野へ攻勢をかけてい く。また、来年の商品化を計画 しているさらに大きなタイプの 商品は、高さ7 标程度の会場ま で対応が可能。これによって用 途開拓をさらに進め、コア事業 に育てていく考えだ。

(伊藤俊祐)

■会社概要

- ▷本社=大阪市中央区城見 2-1-61 ツイン21M
- IDタワービル34階
- ▷設立=1986年7月
- ▷資本金=4000万円
- ▷事業内容=ホテル宴会場 などの空間演出